

## Vacature - Marketing & sales / Accountmanager bij een duurzame startup

32 uur (bespreekbaar)

Als je constant overstroomt met ideeën, commercieel inzicht hebt en van aanpakken weet dan ben jij de persoon die we zoeken! Je bent verantwoordelijk voor marketing en sales; het actief benaderen van bedrijven, het bezoeken van leads en het genereren van nieuwe klanten. Je draagt onze visie met veel enthousiasme uit en zorgt voor uitbreiding van het klantenbestand. Ben jij de accountmanager die deze duurzame startup laat groeien?

Galileistraat 2  
5621 AE Eindhoven

www.rainaway.nl  
info@rainaway.nl  
+31 (0) 641407246

### Waar kom je terecht?

In een kleine, ambitieuze organisatie met enorm veel passie voor het maken van impact. We willen Nederland voorbereiden op de gevolgen van klimaatverandering en streven naar een klimaatbestendige stad. Vanuit deze visie werken we aan het maken van verschil. Rain(a)Way heeft een scala aan bijzondere klimaatadaptieve tegels (bekijk vooral de website even!) die we aanbieden aan landschapsarchitecten, gemeenten en hoveniers. We zoeken altijd naar manieren om onze impact te vergroten en daar hebben we jouw hulp bij nodig!

### Wat zijn jouw taken?

- Accountmanagement in de B2B-sector, hieronder valt onder andere acquisitie en het opbouwen en onderhouden van waardevolle klantrelaties.
- Je voert verkoopgesprekken, maakt bezoekafspraken bij prospects en bezoekt netwerkbijeenkomsten. Je bent in staat om de Rain(a)Way boodschap uit te dragen en vol enthousiasme over te brengen en daarmee te zorgen voor commercieel succes.
- Je geeft gevraagd en ongevraagd advies op strategisch en tactisch niveau. We willen altijd blijven verbeteren en waarderen jouw input!
- Online marketingstrategie om het bereik van Rain(a)Way te vergroten. Je analyseert online marketingdata, signaleert kansen en benut deze, je bent op de hoogte van de mogelijkheden en weet de organisatie verder te brengen.

### Wie ben jij?

- Je enthousiasme werkt aanstekelijk en je bent commercieel, proactief en daadkrachtig ingesteld.
- Je hebt van nature een groot verantwoordelijkheidsgevoel en bent in staat om zelfstandig te werken.
- Je kunt het bedrijf representeren in de B2B sector; je weet onze boodschap uit te stralen en over te brengen.
- Je hebt sterke communicatieve skills; je voelt je op je gemak als je mensen benadert, maar bent ook in staat om een foutloze tekst te schrijven.
- Je hebt een duurzaam hart en affiniteit met klimaatadaptatie.

### Goed om te weten:

Voor deze functie zoeken we iemand met minimaal een relevante hbo-opleiding (bijv. sales, commerciële economie, marketing) en minimaal 2 jaar werkervaring. Je bent in het bezit van rijbewijs B.

### Wat bieden wij?

Naast een marktconform salaris krijg je de mogelijkheid om met het bedrijf mee te groeien en een plek in een jong team, waar jouw mening écht telt en waar ruimte is voor eigen initiatief. Er wordt gewerkt vanuit een creatieve studio in Eindhoven met oude deuren en krijtborden als bureaus, veel groen, gezelligheid en elke dag een gezamenlijke lunch.

**Zie jij jezelf hier al helemaal zitten? Reageer dan zo snel mogelijk via [info@rainaway.nl](mailto:info@rainaway.nl). We zien graag je CV en motivatie in onze inbox verschijnen!**